International Sales Coordinator (gn)

Ort: **Brühl, Rheinland**

Diese Position ist zwischen 45.000 € und 56.000 € brutto jährlich dotiert.

PS Direkt - Job perfekt

Sie fühlen sich im internationalen Vertrieb zu Hause, kommunizieren sicher in mehreren Sprachen und behalten auch bei komplexen Aufträgen den Überblick? Dann erwartet Sie eine abwechslungsreiche Position, in der Sie internationale Kunden betreuen, Vertriebsprozesse koordinieren und als wichtige Schnittstelle zwischen Kunden, Logistik und internen Fachbereichen agieren.Wir suchen im Rahmen der Direktvermittlung.

Ihre Aufgaben

- Sie betreuen internationale Kunden telefonisch und schriftlich in deutscher, französischer und englischer Sprache
- Angebote erstellen Sie eigenständig und verfolgen diese bis zum erfolgreichen Abschluss nach
- Ausschreibungen – insbesondere für den französischsprachigen Markt – bearbeiten Sie sorgfältig und termingerecht
- Die vollständige Auftragsabwicklung koordinieren Sie in enger Zusammenarbeit mit internen und externen Ansprechpartnern
- Export-, Versand- und Zolldokumente erstellen und prüfen Sie zuverlässig
- Liefertermine behalten Sie im Blick und stellen eine termingerechte Auftragsabwicklung sicher
- Reklamationen bearbeiten Sie lösungsorientiert und sorgen für eine professionelle Kommunikation mit den Kunden
- Bestehende Kundenbeziehungen pflegen Sie nachhaltig und unterstützen aktiv den Ausbau des internationalen Geschäfts
- Verkaufsstatistiken und Auswertungen erstellen Sie regelmäßig und bereiten diese aussagekräftig auf
- Kundenstammdaten pflegen Sie sorgfältig und stellen eine hohe Datenqualität sicher

Ihre Fähigkeiten

- Sie verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein betriebswirtschaftliches Studium
- Idealerweise bringen Sie erste Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst oder in einer vergleichbaren Position mit
- Sie kommunizieren auf muttersprachlichem Niveau in Französisch und Deutsch
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift runden Ihr Sprachprofil ab
- Kunden- und Serviceorientierung gehören zu Ihren größten Stärken
- Sie arbeiten organisiert, belastbar und überzeugen durch Ihre Kommunikationsstärke sowie Teamfähigkeit
- Interkulturelle Kompetenz und ein souveränes Auftreten zeichnen Sie im Umgang mit internationalen Geschäftspartnern aus

Das wird Ihnen geboten

- Einfach bewerben - ganz ohne Anschreiben
- Moderner Arbeitsplatz & angenehme Atmosphäre
- Ein Team, das wirklich zusammenhält
- Flexible Home-Office-Möglichkeiten & echte Work-Life-Balance
- Gesundheitsangebote, die Sie tatsächlich nutzen können
- Fahrtkostenzuschuss on top
- Für Bewerber:innen komplett kostenlos

PS Direkt GmbH & Co. KG - Salierring 44 - 50677 Köln bewerbung@ps-direkt.com Tel. 0221-846909-0 oder schreiben Sie uns gerne auf Xing an! Bitte haben Sie Verständnis dafür, dass postalisch zugesandte Unterlagen nicht zurückgesendet werden Ihre Unterlagen sowie Ihre personenbezogenen Bewerberdaten werden gemäß der Europäischen Datenschutz-Grundverordnung (DSGVO) und dem Bundesdatenschutzgesetz (BDSG-neu) verarbeitet.

Ihr Ansprechpartner

Diana Mertes

E-Mail: bewerbung@ps-direkt.com
Tel.: +49 (0) 221 / 8469090

Erstellt am 03.10.2026: https://ps-direkt.com/stellenangebote/international-sales-coordinator-gn-575424/