Key Account & Sales Consultant Automotive (gn)

Ort: **Rheinbach**

Diese Position ist zwischen 60.000 € und 66.000 € brutto jährlich dotiert.

PS Direkt - Job perfekt

Sie begeistern sich für Vertrieb, bauen langfristige Kundenbeziehungen auf und bewegen sich sicher im technischen Umfeld? Dann erwartet Sie eine verantwortungsvolle Position, in der Sie Neukunden gewinnen, Bestandskunden strategisch weiterentwickeln und anspruchsvolle Projekte von der Angebotserstellung bis zur erfolgreichen Umsetzung begleiten. Mit Ihrem kaufmännischen Gespür und Ihrer Erfahrung in der Automobilbranche gestalten Sie den Vertrieb aktiv mit.Wir suchen im Rahmen der Direktvermittlung.

Ihre Aufgaben

- Sie gewinnen neue Kunden durch gezielte Vertriebsaktivitäten und entwickeln innovative Strategien zur Markterschließung
- Angebote kalkulieren und erstellen Sie passgenau und begleiten diese bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss
- Bestehende Kunden betreuen Sie partnerschaftlich und entwickeln das Stammgeschäft nachhaltig weiter
- Sie koordinieren Kundenaufträge und Projekte und sorgen für einen reibungslosen Ablauf zwischen allen beteiligten Fachbereichen
- Vertriebskennzahlen, Reportings und Auswertungen erstellen Sie als Grundlage für fundierte Entscheidungen
- Sie arbeiten eng mit Entwicklung, Produktion und Projektmanagement zusammen und bringen sich aktiv in die Optimierung von Vertriebsprozessen ein
- Bei internationalen Kundenprojekten vertreten Sie das Unternehmen professionell – auch im Rahmen gelegentlicher Dienstreisen

Ihre Fähigkeiten

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaft, des Wirtschaftsingenieurwesens oder über eine kaufmännische beziehungsweise technische Ausbildung mit Schwerpunkt Vertrieb
- Mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb – idealerweise in der Automobilindustrie – bringen Sie bereits mit
- Ein ausgeprägtes kaufmännisches Verständnis sowie technisches Know-how zeichnen Sie aus
- Kenntnisse der IATF-Standards und Erfahrung im Umgang mit internationalen Großkunden sind von Vorteil
- Mit MS Office und gängigen ERP- beziehungsweise Warenwirtschaftssystemen arbeiten Sie sicher
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift ermöglichen Ihnen die Kommunikation im internationalen Umfeld
- Sie überzeugen durch Eigeninitiative, Verhandlungsgeschick, eine strukturierte Arbeitsweise und den Wunsch, gemeinsam mit dem Unternehmen erfolgreich zu wachsen

Das wird Ihnen geboten

- Einfach bewerben - ganz ohne Anschreiben
- Moderner Arbeitsplatz & angenehme Atmosphäre
- Ein Team, das wirklich zusammenhält
- Flexible Home-Office-Möglichkeiten & echte Work-Life-Balance
- Gesundheitsangebote, die Sie tatsächlich nutzen können

- Fahrtkostenzuschuss on top
- Für Bewerber:innen komplett kostenlos

PS Direkt GmbH & Co. KG - Salierring 44 - 50677 Köln bewerbung@ps-direkt.com Tel. 0221-846909-0 oder schreiben Sie uns gerne auf Xing an! Bitte haben Sie Verständnis dafür, dass postalisch zugesandte Unterlagen nicht zurückgesendet werden Ihre Unterlagen sowie Ihre personenbezogenen Bewerberdaten werden gemäß der Europäischen Datenschutz-Grundverordnung (DSGVO) und dem Bundesdatenschutzgesetz (BDSG-neu) verarbeitet.

Ihr Ansprechpartner



Niklas Niebes

E-Mail: bewerbung@ps-direkt.com
Tel.: +49 (0) 221 / 8469090

Erstellt am 25.10.2026: https://ps-direkt.com/stellenangebote/key-account-sales-consultant-automotive-gn-575402/