Sales Consultant Personalberatung & Kundenmanagement (gn)

Ort: **Köln**

Diese Position ist zwischen 40.000 € und 48.000 € brutto jährlich dotiert.

PS Direkt - Job perfekt

Du liebst den Austausch mit Kunden, erkennst Chancen im Markt und möchtest aktiv daran mitwirken, Unternehmen mit den passenden Talenten zusammenzubringen? Dann erwartet dich eine vielseitige Position, in der Vertrieb, Beratung und Beziehungsmanagement perfekt zusammenkommen.Hier übernimmst du Verantwortung für den Ausbau von Kundenbeziehungen, entwickelst individuelle Personallösungen und begleitest den gesamten Vermittlungsprozess von der ersten Anfrage bis zum erfolgreichen Abschluss. Wenn du gerne kommunizierst, strategisch denkst und mit deiner positiven Art Menschen überzeugst, bist du hier genau richtig.Wir suchen im Rahmen der Direktvermittlung.

Deine Aufgaben

- Neue Kunden gewinnst du aktiv und baust bestehende Geschäftsbeziehungen gezielt weiter aus
- Durch eine individuelle und vertrauensvolle Betreuung stärkst du langfristige Kundenbindungen
- Markt- und Branchenentwicklungen beobachtest du aufmerksam und leitest daraus neue Geschäftschancen ab
- Personalbedarfe erkennst du frühzeitig und entwickelst passgenaue Lösungen für deine Kunden
- Dein Netzwerk erweiterst du kontinuierlich und gewinnst neue Ansprechpartner für eine erfolgreiche Zusammenarbeit
- Den gesamten Placement-Prozess steuerst du kundenseitig – von der Anfrage bis zur erfolgreichen Besetzung
- Komplexe Anforderungen analysierst du lösungsorientiert und entwickelst effiziente Ansätze für eine erfolgreiche Vermittlung
- Gemeinsam mit dem Recruiting-Team optimierst du Suchstrategien, stimmst Kandidatenprofile ab und sorgst für reibungslose Vermittlungsprozesse

Deine Fähigkeiten

- Erfahrung im Vertrieb bringst du idealerweise bereits mit, besonders gerne aus der Personaldienstleistung oder Beratung
- Auch mit einer starken Vertriebsaffinität und hoher Motivation bist du willkommen, wenn du dich in die Aufgaben einarbeiten möchtest
- Kommunikationsstärke, Überzeugungskraft und Kundenorientierung zeichnen dich aus
- Komplexe Prozesse strukturierst du sicher und behältst auch bei mehreren Vorgängen gleichzeitig den Überblick
- Marktpotenziale erkennst du schnell und entwickelst daraus passende Ansätze zur Kundengewinnung
- Eigeninitiative, Zielorientierung und eine lösungsorientierte Arbeitsweise gehören zu deinen Stärken
- Mit deiner positiven Ausstrahlung und Teamorientierung trägst du aktiv zu einer motivierenden Arbeitsatmosphäre bei

Das wird dir geboten

- Einfach bewerben – ganz ohne Anschreiben
- Moderner Arbeitsplatz & entspannte Atmosphäre
- Ein Team, das wirklich zusammenhält
- Flexible Home-Office-Möglichkeiten & echte Work-Life-Balance
- Gesundheitsangebote, die du wirklich nutzen kannst
- Fahrtkostenzuschuss on top

- Für Bewerber:innen komplett kostenlos

bewerbung@ps-direkt.com Tel. 0221-846909-0 oder schreib uns gerne auf Xing an! Bitte habe dafür Verständnis, dass postalisch zugesandte Unterlagen nicht zurückgesendet werden. Deine Unterlagen und deine Bewerberdaten mit Personenbezug werden nach der europäischen Datenschutzgrundverordnung (DSGVO) und nach dem Bundesdatenschutzgesetz (BDSG-neu) verarbeitet.

Ihr Ansprechpartner

Laila Boubker-Niebes

E-Mail: gf@ps-direkt.com
Tel.: +49 (0) 221 / 8469090

Erstellt am 29.10.2026: https://ps-direkt.com/stellenangebote/sales-consultant-personalberatung-kundenmanagement-gn-575741/