Sales Manager Technische Lösungen & Neukundengewinnung (m/w/d)

Ort: **Bonn**

Diese Position ist zwischen 42.000 € und 65.000 € brutto jährlich dotiert.

PS Direkt - Job perfekt

Du willst Vertrieb aktiv gestalten, neue Märkte erschließen und Kunden von technischen Lösungen begeistern? Dann erwartet dich eine Position mit viel Gestaltungsspielraum, internationalem Kundenkontakt und echten Entwicklungsmöglichkeiten. Mit deinem Vertriebsinstinkt, deinem technischen Verständnis und deiner Eigeninitiative baust du langfristige Kundenbeziehungen auf und trägst aktiv zum Unternehmenserfolg bei. Wir suchen im Rahmen der Direktvermittlung.

Deine Aufgaben

- Du betreust nationale und internationale Kunden persönlich, telefonisch und per E-Mail
- Neue Kunden und Märkte erschließt du aktiv durch gezielte Akquise und überzeugende Vertriebsarbeit
- Angebote verfolgst du konsequent nach und begleitest den gesamten Vertriebsprozess bis zum erfolgreichen Abschluss
- Bestehende Kundenbeziehungen entwickelst du nachhaltig weiter und reaktivierst inaktive Geschäftskontakte
- Außendiensttermine, Kundenbesuche sowie Messe- und Netzwerkveranstaltungen planst und führst du eigenständig durch
- Technische Ersatzteile und Industriekomponenten präsentierst du kompetent und entwickelst passgenaue Lösungen für deine Kunden
- Markt- und Wettbewerbsentwicklungen analysierst du kontinuierlich und leitest daraus neue Vertriebschancen ab
- Gemeinsam mit dem Vertriebsinnendienst, Einkauf und der Logistik sorgst du für eine reibungslose Betreuung deiner Kunden
- Kunden-, Angebots- und Vertriebsdaten pflegst du zuverlässig im ERP-System

Deine Fähigkeiten

- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein betriebswirtschaftliches Studium
- Idealerweise verfügst du über Berufserfahrung im Vertrieb, Außendienst oder technischen Verkauf
- Du bringst Erfahrung in der aktiven Neukundenakquise sowie im Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen mit
- Sehr gute Deutschkenntnisse sowie sichere Englischkenntnisse im beruflichen Alltag zeichnen dich aus
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und eine hohe Abschlussorientierung gehören zu deinen Stärken
- Du arbeitest eigenverantwortlich, strukturiert und gehst Themen proaktiv an
- Technisches Verständnis sowie Erfahrungen im Umgang mit ERP-Systemen sind von Vorteil

Das wird dir geboten

- Einfach bewerben – ganz ohne Anschreiben
- Moderner Arbeitsplatz & entspannte Atmosphäre
- Ein Team, das wirklich zusammenhält
- Flexible Home-Office-Möglichkeiten & echte Work-Life-Balance
- Gesundheitsangebote, die du wirklich nutzen kannst
- Fahrtkostenzuschuss on top
- Für Bewerber:innen komplett kostenlos

bewerbung@ps-direkt.com Tel. 0221-846909-0 oder schreib uns gerne auf Xing an! Bitte habe dafür Verständnis, dass postalisch zugesandte Unterlagen nicht zurückgesendet werden. Deine Unterlagen und deine Bewerberdaten mit Personenbezug werden nach der europäischen Datenschutzgrundverordnung (DSGVO) und nach dem Bundesdatenschutzgesetz (BDSG-neu) verarbeitet.

Ihr Ansprechpartner

Laila Boubker-Niebes

E-Mail: bewerbung@ps-direkt.com
Tel.: +49 (0) 221 / 8469090

Erstellt am 26.10.2026: https://ps-direkt.com/stellenangebote/sales-manager-technische-loesungen-neukundengewinnung-575377/