Senior Sales Manager Maklervertrieb & Geschäftsentwicklung (m/w/x)

Ort: **Köln**

Diese Position ist zwischen 70.000 € und 80.000 € brutto jährlich dotiert.

PS Direkt - Job perfekt

Sie möchten den Vertrieb aktiv mitgestalten und langfristige Partnerschaften im Maklergeschäft auf- und ausbauen? Dann erwartet Sie eine verantwortungsvolle Position mit großem Gestaltungsspielraum. Sie entwickeln Vertriebsstrategien weiter, bauen Ihr Netzwerk kontinuierlich aus und treiben gemeinsam mit internen Fachbereichen den nachhaltigen Unternehmenserfolg voran. Dabei verbinden Sie strategisches Denken mit einer ausgeprägten Vertriebsleidenschaft und einem sicheren Gespür für die Bedürfnisse Ihrer Geschäftspartner.Wir suchen im Rahmen der Direktvermittlung.

Ihre Aufgaben

- Sie wirken aktiv an der Entwicklung und Umsetzung einer bundesweiten Vertriebsstrategie mit und unterstützen die Einführung zielgerichteter Marketingmaßnahmen
- Ihnen zugeordnete Maklerverbindungen betreuen Sie eigenverantwortlich, bauen diese nachhaltig aus und pflegen langfristige, partnerschaftliche Geschäftsbeziehungen
- Neue Maklerkontakte identifizieren Sie gezielt, gewinnen diese für das Unternehmen und begleiten den gesamten Anbindungsprozess bis zur erfolgreichen Zusammenarbeit
- Kundenveranstaltungen, Jahresgespräche sowie Renewal- und Strategiemeetings planen, organisieren und moderieren Sie professionell
- Bei der Einführung neuer Produkte und Versicherungssparten bringen Sie Ihre vertriebliche Expertise aktiv in die Marktbearbeitung ein
- Als Repräsentant des Unternehmens vertreten Sie die Gesellschaft auf Fachmessen, Branchenveranstaltungen und Netzwerkterminen
- Durch kontinuierliches KPI-Monitoring, aussagekräftige Reportings und eine konsequente Vertriebssteuerung stellen Sie die Erreichung der vereinbarten Ziele sicher
- Gemeinsam mit den Bereichen Underwriting, Claims und Operations koordinieren Sie vertriebliche Aktivitäten und sorgen für einen reibungslosen Informationsfluss
- Vertriebsrelevante Daten, Kundenkontakte und Aktivitäten dokumentieren Sie strukturiert in CRM-Systemen wie Salesforce

Ihre Fähigkeiten

- Sie verfügen über ein wirtschaftswissenschaftliches Studium, eine Ausbildung im Versicherungswesen oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb – idealerweise im Key Account Management oder Maklervertrieb – bildet die Grundlage Ihres Erfolgs
- Im Industrie- und Mittelstandsmaklerumfeld verfügen Sie über ein belastbares Netzwerk und verstehen die Anforderungen des Marktes
- Erfolge in der Gewinnung neuer Geschäftspartner sowie im nachhaltigen Ausbau bestehender Kundenbeziehungen können Sie nachweislich vorweisen
- Mit Ihrem souveränen Auftreten, Ihrer Verhandlungsstärke und Ihrer ausgeprägten Kundenorientierung überzeugen Sie auf allen Ebenen

- Sie arbeiten eigenständig, strategisch und lösungsorientiert und behalten auch bei komplexen Vertriebsprojekten den Überblick
- Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands bringen Sie selbstverständlich mit
- Sehr gute Deutsch- sowie gute Englischkenntnisse setzen Sie sicher in der täglichen Kommunikation ein
- Der routinierte Umgang mit Office 365 sowie CRM-Systemen – insbesondere Salesforce – rundet Ihr Profil ab

Das wird Ihnen geboten

- Einfach bewerben - ganz ohne Anschreiben
- Moderner Arbeitsplatz & angenehme Atmosphäre
- Ein Team, das wirklich zusammenhält
- Flexible Home-Office-Möglichkeiten & echte Work-Life-Balance
- Gesundheitsangebote, die Sie tatsächlich nutzen können
- Fahrtkostenzuschuss on top
- Für Bewerber:innen komplett kostenlos

PS Direkt GmbH & Co. KG - Salierring 44 - 50677 Köln bewerbung@ps-direkt.com Tel. 0221-846909-0 oder schreiben Sie uns gerne auf Xing an! Bitte haben Sie Verständnis dafür, dass postalisch zugesandte Unterlagen nicht zurückgesendet werden Ihre Unterlagen sowie Ihre personenbezogenen Bewerberdaten werden gemäß der Europäischen Datenschutz-Grundverordnung (DSGVO) und dem Bundesdatenschutzgesetz (BDSG-neu) verarbeitet.

Ihr Ansprechpartner

Nadine Ramos de Lima

E-Mail: bewerbung@ps-direkt.com
Tel.: +49 (0) 221 / 8469090

Erstellt am 24.10.2026: https://ps-direkt.com/stellenangebote/senior-sales-manager-maklervertrieb-geschaeftsentwicklung-m-w-x-575237/