Specialist Inside Sales Spedition & Logistik (m/w/d)

Ort: **Köln**

Diese Position ist zwischen 60.000 € und 65.000 € brutto jährlich dotiert.

PS Direkt - Job perfekt

Sie verbinden Vertriebsstärke mit einem ausgeprägten Verständnis für Logistikprozesse und entwickeln gerne individuelle Kundenlösungen? Dann erwartet Sie eine abwechslungsreiche Position im Vertriebsinnendienst, in der Sie Angebote kalkulieren, Ausschreibungen koordinieren und gemeinsam mit internen Fachbereichen maßgeschneiderte Logistikkonzepte entwickeln. Mit Ihrem analytischen Denken und Ihrer Kommunikationsstärke tragen Sie maßgeblich zum Ausbau erfolgreicher Kundenbeziehungen bei.Wir suchen im Rahmen der Direktvermittlung.

Ihre Aufgaben

- Sie erstellen individuelle Angebote und entwickeln wirtschaftlich sowie technisch passende Logistiklösungen für unsere Kunden
- Angebote kalkulieren Sie eigenverantwortlich und berücksichtigen dabei wirtschaftliche, operative und kundenindividuelle Anforderungen
- Gemeinsam mit den operativen Fachbereichen prüfen Sie die Umsetzbarkeit von Transport- und Logistikkonzepten
- Angebotsanfragen bearbeiten Sie schnell, strukturiert und kundenorientiert
- In enger Zusammenarbeit mit dem Key Account Management unterstützen Sie Verkaufs- und Preisverhandlungen
- Ausschreibungen koordinieren und bearbeiten Sie eigenständig – von der Analyse bis zur finalen Angebotserstellung
- Sie betreuen Bestandskunden im Inside Sales, pflegen CRM-Daten zuverlässig und sorgen für eine hohe Datenqualität
- Den Außendienst unterstützen Sie mit Präsentationen, Kalkulationen, Reportings und vertriebsrelevanten Analysen
- Den gesamten Lead-to-Order-Prozess entwickeln Sie kontinuierlich weiter und bringen eigene Optimierungsideen ein
- Vertriebskennzahlen und relevante KPIs analysieren Sie regelmäßig und leiten daraus Handlungsempfehlungen ab
- Gemeinsam mit dem Key Account Management planen und begleiten Sie Vertriebsaktionen und Kampagnen
- Durch die enge Zusammenarbeit mit Produktion, Disposition und weiteren Fachbereichen stellen Sie eine reibungslose Umsetzung von Kundenprojekten sicher

Ihre Fähigkeiten

- Sie verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung – idealerweise im Bereich Spedition und Logistik oder über eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von Speditions- und Logistikdienstleistungen bringen Sie bereits mit; Kenntnisse der Chemielogistik oder des Gefahrgut- bzw
- Flüssiggastransports sind von Vorteil
- Idealerweise verfügen Sie über Erfahrung in der Erstellung und Kalkulation von Transportangeboten, insbesondere im Bereich Gefahrgut
- Mit den gängigen MS-Office-Anwendungen – insbesondere Excel – arbeiten Sie sicher und routiniert; Erfahrungen mit CRM-Systemen sind wünschenswert
- Sie kommunizieren sicher in deutscher und englischer Sprache; weitere Fremdsprachenkenntnisse sind von Vorteil
- Analytisches Denkvermögen, Verhandlungsgeschick sowie eine strukturierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise zeichnen Sie aus
- Teamfähigkeit, Kundenorientierung und ein hohes Maß an Engagement runden Ihr Profil ab

Das wird Ihnen geboten

- Einfach bewerben - ganz ohne Anschreiben
- Moderner Arbeitsplatz & angenehme Atmosphäre
- Ein Team, das wirklich zusammenhält
- Flexible Home-Office-Möglichkeiten & echte Work-Life-Balance
- Gesundheitsangebote, die Sie tatsächlich nutzen können
- Fahrtkostenzuschuss on top
- Für Bewerber:innen komplett kostenlos

PS Direkt GmbH & Co. KG - Salierring 44 - 50677 Köln bewerbung@ps-direkt.com Tel. 0221-846909-0 oder schreiben Sie uns gerne auf Xing an! Bitte haben Sie Verständnis dafür, dass postalisch zugesandte Unterlagen nicht zurückgesendet werden Ihre Unterlagen sowie Ihre personenbezogenen Bewerberdaten werden gemäß der Europäischen Datenschutz-Grundverordnung (DSGVO) und dem Bundesdatenschutzgesetz (BDSG-neu) verarbeitet.

Ihr Ansprechpartner



Diana Mertes

E-Mail: bewerbung@ps-direkt.com
Tel.: +49 (0) 221 / 8469090

Erstellt am 30.10.2026: https://ps-direkt.com/stellenangebote/specialist-inside-sales-spedition-logistik-575905/