Vertriebsberater Industrieversicherung (gn)

Ort: **Köln**

Diese Position ist zwischen 100.000 € und 120.000 € brutto jährlich dotiert.

PS Direkt - Job perfekt

Sie möchten Ihre Vertriebserfahrung gezielt einsetzen, eigenverantwortlich Kundenbeziehungen aufbauen und Unternehmen bei wichtigen Absicherungsentscheidungen begleiten? Dann erwartet Sie hier eine abwechslungsreiche Außendienstposition mit viel Gestaltungsspielraum und direktem Einfluss auf Ihren Erfolg.Im Mittelpunkt Ihrer Tätigkeit stehen die Gewinnung neuer Kunden, die Entwicklung langfristiger Geschäftsbeziehungen sowie die bedarfsgerechte Beratung gewerblicher Kunden. Wenn Sie Freude am Vertrieb haben, Verhandlungen sicher führen und nachhaltige Kundenpartnerschaften aufbauen möchten, finden Sie hier die passende Herausforderung.Wir suchen im Rahmen der Direktvermittlung.

Ihre Aufgaben

- Eigenständige Identifikation und Gewinnung neuer gewerblicher Kunden
- Aufbau und nachhaltige Pflege langfristiger Kundenbeziehungen
- Durchführung von Bedarfsanalysen zur Ermittlung individueller Versicherungs- und Absicherungslösungen
- Erstellung und Präsentation maßgeschneiderter Angebote für gewerbliche Kunden
- Eigenverantwortliche Führung von Vertrags- und Preisverhandlungen bis zum erfolgreichen Abschluss
- Beobachtung von Markt- und Wettbewerbsentwicklungen sowie Ableitung geeigneter Vertriebs- und Akquisestrategien
- Betreuung bestehender Kunden und Sicherstellung einer hohen Kundenzufriedenheit
- Identifikation von Cross-Selling- und Ausbaupotenzialen innerhalb des Kundenbestands
- Professionelle Begleitung der Kunden auch nach Vertragsabschluss

Ihre Fähigkeiten

- Fundierte Vertriebserfahrung, idealerweise im B2B-Umfeld
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsstärke
- Selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Sicheres Auftreten im Umgang mit Entscheidern und Geschäftskunden
- Hohe Kunden- und Serviceorientierung
- Fähigkeit, Kundenbedarfe zu erkennen und passende Lösungen zu entwickeln
- Idealerweise ein bestehendes Netzwerk im relevanten Marktumfeld
- Vertriebsstärke, Abschlussorientierung und unternehmerisches Denken

Das wird Ihnen geboten

- Einfach bewerben - ganz ohne Anschreiben
- Moderner Arbeitsplatz & angenehme Atmosphäre
- Ein Team, das wirklich zusammenhält
- Flexible Home-Office-Möglichkeiten & echte Work-Life-Balance
- Gesundheitsangebote, die Sie tatsächlich nutzen können
- Fahrtkostenzuschuss on top
- Für Bewerber:innen komplett kostenlos

PS Direkt GmbH & Co. KG - Salierring 44 - 50677 Köln bewerbung@ps-direkt.com Tel. 0221-846909-0 oder schreiben Sie uns gerne auf Xing an! Bitte haben Sie Verständnis dafür, dass postalisch zugesandte Unterlagen nicht zurückgesendet werden Ihre Unterlagen sowie Ihre personenbezogenen Bewerberdaten werden gemäß der Europäischen Datenschutz-Grundverordnung (DSGVO) und dem Bundesdatenschutzgesetz (BDSG-neu) verarbeitet.

Ihr Ansprechpartner

Laila Boubker-Niebes

E-Mail: bewerbung@ps-direkt.com
Tel.: +49 (0) 221 / 8469090

Erstellt am 23.10.2026: https://ps-direkt.com/stellenangebote/vertriebsberater-industrieversicherung-gn-575218/