Vertriebsingenieur Key Account Management (gn)

Ort: **Köln**

Diese Position ist zwischen 36.000 € und 42.000 € brutto jährlich dotiert.

PS Direkt - Job perfekt

Technik und Vertrieb sind für dich kein Widerspruch, sondern die perfekte Kombination? Dann erwartet dich hier eine Position, in der du dein technisches Know-how gezielt einsetzen kannst, um Kunden langfristig zu betreuen und individuelle Lösungen zu entwickeln.Dabei begleitest du Projekte von der ersten Anfrage bis zur erfolgreichen Umsetzung, arbeitest eng mit verschiedenen Fachbereichen zusammen und baust nachhaltige Kundenbeziehungen auf. Wenn du gerne eigenverantwortlich arbeitest, den direkten Kundenkontakt schätzt und technische Zusammenhänge verständlich vermitteln kannst, bist du hier genau richtig.Wir suchen im Rahmen der Direktvermittlung.

Deine Aufgaben

- Persönliche Betreuung und Beratung von Bestandskunden in technischen und kaufmännischen Fragestellungen
- Koordination und Begleitung sämtlicher Prozessschritte für Neu- und Bestandskunden
- Unterstützung bei der Gewinnung und Entwicklung neuer Kundenbeziehungen
- Entwicklung individueller Lösungen in enger Abstimmung mit den Kunden und internen Fachbereichen
- Betreuung und Weiterentwicklung von Key Accounts
- Analyse von Kundenanforderungen und Identifikation von Entwicklungspotenzialen
- Sicherstellung eines reibungslosen Informationsflusses zwischen Kunden und internen Ansprechpartnern
- Aufbau langfristiger und vertrauensvoller Geschäftsbeziehungen

Deine Fähigkeiten

- Ausbildung als Ingenieur oder Techniker im Maschinenbau, der Aufbereitungs- und Verfahrenstechnik, der Elektrotechnik oder eine vergleichbare Qualifikation
- Berufserfahrung im technischen Vertrieb oder in einem vergleichbaren Aufgabengebiet
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Idealerweise Kenntnisse in einer weiteren Fremdsprache
- Vertriebsorientiertes Denken sowie ein gutes kaufmännisches Verständnis
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke und Freude am Umgang mit Kunden
- Teamfähigkeit, Engagement und Eigeninitiative
- Bereitschaft zu gelegentlichen Dienstreisen

Das wird dir geboten

- Einfach bewerben – ganz ohne Anschreiben
- Moderner Arbeitsplatz & entspannte Atmosphäre
- Ein Team, das wirklich zusammenhält
- Flexible Home-Office-Möglichkeiten & echte Work-Life-Balance
- Gesundheitsangebote, die du wirklich nutzen kannst
- Fahrtkostenzuschuss on top

- Für Bewerber:innen komplett kostenlos

bewerbung@ps-direkt.com Tel. 0221-846909-0 oder schreib uns gerne auf Xing an! Bitte habe dafür Verständnis, dass postalisch zugesandte Unterlagen nicht zurückgesendet werden. Deine Unterlagen und deine Bewerberdaten mit Personenbezug werden nach der europäischen Datenschutzgrundverordnung (DSGVO) und nach dem Bundesdatenschutzgesetz (BDSG-neu) verarbeitet.

Ihr Ansprechpartner

Diana Mertes

E-Mail: bewerbung@ps-direkt.com
Tel.: +49 (0) 221 / 8469090

Erstellt am 24.10.2026: https://ps-direkt.com/stellenangebote/vertriebsingenieur-key-account-management-gn-575149/