Vertriebskoordinator Neukunden & Consulting (gn)

Ort: **Düsseldorf**

Diese Position ist zwischen 35.000 € und 45.000 € brutto jährlich dotiert.

PS Direkt - Job perfekt

Du hast Freude daran, Vertrieb aktiv mitzugestalten und den Grundstein für erfolgreiche Kundenbeziehungen zu legen? Dann erwartet dich eine abwechslungsreiche Position, in der du den Vertrieb von der Neukundenansprache bis zur Betreuung bestehender Kunden unterstützt. Mit deinem Organisationstalent, deiner Kommunikationsstärke und deinem Gespür für Potenziale trägst du maßgeblich dazu bei, neue Geschäftsmöglichkeiten zu erschließen und Vertriebsprozesse effizient weiterzuentwickeln.Wir suchen im Rahmen der Direktvermittlung.

Deine Aufgaben

- Du unterstützt den Vertrieb aktiv bei der Gewinnung neuer Kunden und begleitest den gesamten Akquiseprozess
- Potenzielle Kunden recherchierst du telefonisch sowie über Business-Netzwerke und identifizierst neue Marktchancen
- Bestehende Kundenkontakte pflegst und entwickelst du kontinuierlich weiter und trägst so zu einer nachhaltigen Kundenbindung bei
- Den Bedarf von Interessenten analysierst du strukturiert und bereitest die gewonnenen Informationen für den Vertrieb auf
- Vertriebspräsentationen und Unterlagen erstellst du professionell und unterstützt bei der Vorbereitung von Kundenterminen
- Du sorgst für ein aussagekräftiges Vertriebsreporting und behältst relevante Kennzahlen stets im Blick
- Interne und externe Veranstaltungen planst, organisierst und koordinierst du eigenständig

Deine Fähigkeiten

- Du verfügst über eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mit den gängigen MS-Office-Anwendungen arbeitest du sicher und routiniert
- Kundenorientierung, Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick zeichnen dich aus
- Du arbeitest organisiert, eigenverantwortlich und behältst auch bei mehreren parallelen Aufgaben den Überblick
- Teamgeist, Eigeninitiative und ein hohes persönliches Engagement runden dein Profil ab

Das wird dir geboten

- Einfach bewerben – ganz ohne Anschreiben
- Moderner Arbeitsplatz & entspannte Atmosphäre
- Ein Team, das wirklich zusammenhält
- Flexible Home-Office-Möglichkeiten & echte Work-Life-Balance
- Gesundheitsangebote, die du wirklich nutzen kannst
- Fahrtkostenzuschuss on top
- Für Bewerber:innen komplett kostenlos

bewerbung@ps-direkt.com Tel. 0221-846909-0 oder schreib uns gerne auf Xing an! Bitte habe dafür Verständnis, dass postalisch zugesandte Unterlagen nicht zurückgesendet werden. Deine Unterlagen und deine Bewerberdaten mit Personenbezug werden nach der europäischen Datenschutzgrundverordnung (DSGVO) und nach dem

Bundesdatenschutzgesetz (BDSG-neu) verarbeitet.

Ihr Ansprechpartner

Vanessa Wenninger

E-Mail: bewerbung@ps-direkt.com
Tel.: +49 (0) 221 / 8469090

Erstellt am 24.10.2026: https://ps-direkt.com/stellenangebote/vertriebskoordinator-neukunden-consulting-gn-575328/