Vertriebsmitarbeiter B2B (m/w/d) – Neukundenakquise

Ort: **Köln**

Diese Position ist zwischen 48.000 € und 60.000 € brutto jährlich dotiert.

PS Direkt - Job perfekt

Du willst im Vertrieb nicht nur bestehende Kontakte verwalten, sondern aktiv neue Kunden gewinnen und Erfolge selbst vorantreiben? Dann findest du hier den passenden Spielraum dafür. Du übernimmst Verantwortung für deinen Vertriebsprozess, bringst eigene Ideen ein und kannst mit deiner Persönlichkeit und deinem Gespür für Geschäftsmöglichkeiten direkt etwas bewegen. Gesucht wird jemand, der gerne auf Menschen zugeht, Chancen erkennt und mit Überzeugung bis zum Abschluss dranbleibt.Wir suchen im Rahmen der Direktvermittlung.

Deine Aufgaben

- Du gewinnst aktiv neue Geschäftskunden und sprichst potenzielle Ansprechpartner gezielt per Telefon und E-Mail an
- Vom ersten Kontakt bis zum erfolgreichen Abschluss steuerst du deinen Vertriebsprozess eigenverantwortlich
- Bestehende Kundenbeziehungen entwickelst du weiter und baust langfristige, verlässliche Geschäftsbeziehungen auf
- Du wirkst aktiv am Ausbau des bestehenden B2B-Vertriebsnetzes mit und erschließt zusätzliche Absatzpotenziale
- Märkte, Wettbewerber und potenzielle Kundengruppen behältst du im Blick und leitest daraus neue Vertriebschancen ab
- Vereinbarte Umsatz- und Wachstumsziele verfolgst du konsequent und bringst eigene Ideen ein, um diese weiterzuentwickeln
- Bei Bedarf repräsentierst du das Unternehmen auf Messen und nutzt den persönlichen Austausch zur Geschäftsanbahnung

Deine Fähigkeiten

- Du verfügst über eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation
- Im aktiven B2B-Vertrieb hast du mindestens drei Jahre Berufserfahrung gesammelt
- Telefonische Neukundenakquise gehört für dich selbstverständlich zum Vertrieb – du gehst aktiv auf potenzielle Kunden zu und kannst Interesse wecken
- Du überzeugst durch Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und einen klaren Fokus auf den Abschluss
- Eigeninitiative und eine ausgeprägte Hunter-Mentalität zeichnen dich aus: Du wartest nicht auf Anfragen, sondern entwickelst selbst neue Geschäftsmöglichkeiten
- Du arbeitest selbstständig, strukturiert und zielorientiert und möchtest in einem kleinen Vertriebsteam sichtbar etwas bewegen
- Erfahrung aus der Textil- oder Modebranche ist willkommen, aber keine Voraussetzung
- Du kommunizierst fließend auf Deutsch und verfügst über gute bis sehr gute Englischkenntnisse für den Austausch mit internationalen Geschäftspartnern

Das wird dir geboten

- Einfach bewerben – ganz ohne Anschreiben
- Moderner Arbeitsplatz & entspannte Atmosphäre
- Ein Team, das wirklich zusammenhält
- echte Work-Life-Balance
- Gesundheitsangebote, die du wirklich nutzen kannst

- Fahrtkostenzuschuss on top
- Für Bewerber:innen komplett kostenlos

bewerbung@ps-direkt.com Tel. 0221-846909-0 oder schreib uns gerne auf Xing an! Bitte habe dafür Verständnis, dass postalisch zugesandte Unterlagen nicht zurückgesendet werden. Deine Unterlagen und deine Bewerberdaten mit Personenbezug werden nach der europäischen Datenschutzgrundverordnung (DSGVO) und nach dem Bundesdatenschutzgesetz (BDSG-neu) verarbeitet.

Ihr Ansprechpartner



Niklas Niebes

E-Mail: bewerbung@ps-direkt.com
Tel.: +49 (0) 221 / 8469090

Erstellt am 30.10.2026: https://ps-direkt.com/stellenangebote/vertriebsmitarbeiter-b2b-neukundenakquise-575562/