Vertriebsmitarbeiter Innendienst B2B (m/w/d)

Ort: **Köln**

Diese Position ist zwischen 40.000 € und 45.000 € brutto jährlich dotiert.

PS Direkt - Job perfekt

Du bist kommunikationsstark, denkst vertrieblich und möchtest aktiv zum Unternehmenserfolg beitragen? Dann erwartet dich hier eine vielseitige Position im Vertriebsinnendienst. Du betreust bestehende Geschäftskunden, entwickelst Kundenbeziehungen weiter und unterstützt aktiv bei der Umsetzung von Vertriebszielen.Dabei kombinierst du Kundenberatung, Angebotsmanagement, Datenanalyse und Vertriebssteuerung. Wenn du gerne eigenverantwortlich arbeitest, Ergebnisse erzielen möchtest und gleichzeitig Wert auf eine professionelle Kundenbetreuung legst, bist du hier genau richtig.Wir suchen im Rahmen der Arbeitnehmerüberlassung mit anschließender Übernahmeoption.

Deine Aufgaben

- Du betreust bestehende Geschäftskunden eigenverantwortlich und entwickelst die Kundenbeziehungen kontinuierlich weiter
- Verkaufs- und Beratungsgespräche führst du professionell und abschlussorientiert durch
- Zusatzpotenziale erkennst du frühzeitig und setzt gezielte Cross- und Upselling-Maßnahmen um
- Angebote erstellst, kalkulierst und verfolgst du systematisch bis zum Abschluss
- Vertriebsrelevante Stamm- und Bewegungsdaten pflegst und analysierst du sorgfältig
- Als zentrale Schnittstelle arbeitest du eng mit dem Außendienst zusammen
- Du unterstützt bei der Planung und Umsetzung von Vertriebsaktionen und Kampagnen
- Auswertungen, Forecasts und vertriebsbezogene Analysen bereitest du für die Vertriebsleitung auf
- Du sorgst für effiziente Abläufe im Vertriebsinnendienst und arbeitest auf Basis definierter Kennzahlen und Ziele
- Eine aktive Neukundenansprache erfolgt ausschließlich im Rahmen bestehender Vertriebsprozesse – keine Kaltakquise

Deine Fähigkeiten

- Du verfügst über eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst, Account Management oder einer vergleichbaren Vertriebsfunktion bringst du mit
- Du hast Freude am Vertrieb und arbeitest ziel- sowie leistungsorientiert
- Sehr gute Französisch- oder Englischkenntnisse in Wort und Schrift zeichnen dich aus
- Mit den gängigen MS-Office-Anwendungen sowie CRM-Systemen arbeitest du sicher
- Du arbeitest strukturiert, eigenständig und lösungsorientiert
- Auch in arbeitsintensiven Situationen behältst du den Überblick und setzt Prioritäten
- Kommunikationsstärke, Durchsetzungsvermögen und ein professionelles Auftreten gehören zu deinen Stärken
- Du überzeugst durch eine hohe Service- und Ergebnisorientierung
- Engagement, Verantwortungsbewusstsein und Entwicklungspotenzial runden dein Profil ab

Das wird dir geboten

- Einfach bewerben – ganz ohne Anschreiben
- Moderner Arbeitsplatz & entspannte Atmosphäre

- Ein Team, das wirklich zusammenhält
- Flexible Home-Office-Möglichkeiten & echte Work-Life-Balance
- Gesundheitsangebote, die du wirklich nutzen kannst
- Fahrtkostenzuschuss on top
- Für Bewerber:innen komplett kostenlos

bewerbung@ps-direkt.com Tel. 0221-846909-0 oder schreib uns gerne auf Xing an! Bitte habe dafür Verständnis, dass postalisch zugesandte Unterlagen nicht zurückgesendet werden. Deine Unterlagen und deine Bewerberdaten mit Personenbezug werden nach der europäischen Datenschutzgrundverordnung (DSGVO) und nach dem Bundesdatenschutzgesetz (BDSG-neu) verarbeitet.

Ihr Ansprechpartner



Niklas Niebes

E-Mail: bewerbung@ps-direkt.com
Tel.: +49 (0) 221 / 8469090

Erstellt am 01.11.2026: https://ps-direkt.com/stellenangebote/vertriebsmitarbeiter-innendienst-b2b-574010/